

Nos recherches :

VC-entrepreneur : Il veut ou il veut pas ?



Capital-risqueurs et business angels peuvent fournir aux startups des ressources non financières importantes : aide stratégique, réseau de fournisseurs et clients, etc.. Les recherches antérieures se sont principalement concentrées sur la valeur ajoutée par ces investisseurs tout en **ignorant si et comment les entrepreneurs exploitent cette aide potentielle**. C'est l'objet de cette étude menée par **Trang Le Thu** et son co-auteur et qui vient d'être publiée dans le *Journal of Small Business and Entrepreneurship* : "**Accept, deny or cultivate – how entrepreneurs evaluate and exploit potential value added by equity investors**".

Où la "psychologie" des uns n'est pas forcément compatible avec les attentes des autres.

<https://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/08276331.2022.2150952?src=>